

# STRATEGI PENINGKATAN PROFESIONALISME PRAKTISI BAITUL MAAL WAT TAMWIL (BMT) DI KABUPATEN BANYUMAS

Oleh:

**Karsidi<sup>1</sup>, Rahab<sup>2</sup>, Rasyid Mei Mustofa<sup>3</sup>**

## **ABSTARCT**

*This research aimed to know determinate factors that support the professionalism of BMT people in Banyumas regency and develop some strategies to improve profesionlism of BMT people. The type of the research is the qualitative which collected the data with questioner, depth interview and library research. As the qualitative research, the analysis data acted simultaneous with collecting the data, interpretation, and writing the research result.*

*The results of this research are: Firstly, the interpretation of professionalism by many BMT people tends practically. The professionalism explained in the context of service quality given by BMT to its customers. Mean, the biggest professionalism measure is in service quality. Secondly, there are some influenced factors toward the professionalism of BMT people, namely: (1) Understanding to the concept of Syariah finance concept; (2). The operational obstacle in Syariah finance system; (3). The human resources management (about the role and the function); (4) The Performance of BMT among the banking business competition; (5) The unbalance between saving and cost; (6) The loss profit sharing for the customers; and (7) the Mudharabah which is not become the priority of BMT. Internal and external component very important to improve professionalism BMT people.*

**Keyword** :BMT,profesionlis,Syariah

---

<sup>1</sup> Dosen Fakultas Ekonomi

<sup>2</sup> Dosen Fakultas Ekonomi

<sup>3</sup> Dosen Fakultas Ekonomi

## PENDAHULUAN

Baitul Maal wat Tamwil (BMT) adalah kelompok swadaya masyarakat sebagai lembaga ekonomi rakyat yang berupaya mengembangkan usaha-usaha produktif dan investasi dengan sistem bagi hasil untuk meningkatkan kualitas ekonomi pengusaha mikro dan kecil dalam upaya pengentasan kemiskinan. BMT berdiri dengan suatu gagasan yaitu berkaitan dengan fleksibilitas dalam menjangkau masyarakat dikalangan kalangan bawah yakni lembaga ekonomi rakyat kecil. Berdasarkan laporan pengurus BMT yang difasilitasi Pinbuk, pada desa-desa yang terdapat BMT beroperasi, berbagai praktek rentenir lambat laun mulai hilang (PINPUK, 2006). Hal ini bukan karena BMT mampu menggantikan fungsi para rentenir, tapi lantaran pengurus BMT yang dibantu dibantu peran tokoh masyarakat dan da'i setempat berhasil memberikan pelayanan pembiayaan yang mudah dan tidak membebani pengusaha kecil. Dari berbagai studi kasus pada beberapa BMT terbaik di Jawa Tengah, BMT Ben Taqwa di Grobogan-Purwodadi, BMT Bintoro Madani Demak, BMT Tumang di Cipego-Boyolali dan BMT Pekajangan Klaten, terbukti bahwa BMT dapat menunjukkan eksistensinya karena mereka mampu menjaga kepercayaan dari masyarakat setempat sebagai mitra bisnisnya (Aziz, 2004). Namun demikian, harus diakui bahwa realitas dinamika BMT di lapangan tidak selalu bagus, bahkan ada BMT yang kemudian tumbang, gagal, rugi dan kemudian mati/ bangkrut.

Penelitian sebelumnya mengidentifikasi beberapa penyebab kegagalan pengelolaan BMT tersebut, yaitu (*Mu'alim dan Abidin, 2005*): Pertama, kurangnya persiapan sumber daya manusia (SDM) pengelola, baik dari sisi pengetahuan atau keterampilan dalam mengelola BMT, terutama masalah pengguliran pembiayaan. Kasus riil adalah banyaknya pembiayaan yang tidak tertagih (pembiayaan macet). Kedua, lemahnya pengawasan pada pengelolaan, terutama manajemen dana dan kurangnya rasa memiliki pengelola BMT (PINBUK, 2006). Fakta yang ada di lapangan menunjukkan banyaknya BMT yang tenggelam dan bubar yang disebabkan oleh berbagai macam hal antara lain: manajemennya yang amburadul, pengelola yang tidak amanah dan profesional, tidak dipercaya masyarakat, dan kesulitan memperoleh modal (Zaenal, 2004). Akibat dari hal tersebut, citra BMT yang timbul di masyarakat menjadi kurang baik. BMT diidentikkan sebagai suatu lembaga keuangan yang tidak dapat dipercaya, kurang ditangani secara profesional dan tidak menunjukkan nilai-nilai islami.

Ketiga, hal lain yang tak kalah pentingnya menjadi penyebab kegagalan pengelolaan BMT adalah adanya ambivalensi antara konsep syariah pengelolaan BMT dengan operasionalisasi di lapangan. Terdapat ketidakcocokan (kalau tidak dibilang penyimpangan) dari garis syariah yang telah disepakati. Hal ini menyebabkan kurangnya kepercayaan dari para nasabah. Banyak BMT yang kurang

menghayati dan menerapkan konsep syariah secara “kafah” dalam pengelolaannya. Nama “BMT” kadang hanya dijadikan sebagai simbol untuk tujuan bisnis tertentu. Keempat, masih minimnya peran pemerintah dalam meningkatkan profesionalitas BMT. Pemerintah belum mempunyai kebijakan yang jelas mengenai pengembangan BMT sebagai motor penggerak ekonomi masyarakat kecil. Keberadaan BMT masih tumbuh berdasarkan secara swadaya masyarakat atau lembaga keagamaan yang ada di daerah bersangkutan.

Dalam konteks untuk memajukan BMT yang benar, manajemen BMT harus diselenggarakan atas dasar prinsip-prinsip syariah (agamis) dan dikelola secara dengan profesional. BMT sebagai lembaga keuangan alternatif bagi masyarakat memiliki perbedaan dan keunggulan tersendiri dibanding dengan lembaga penyedia keuangan konvensional lainnya (BPR, Leasing, Bank Umum). Prinsip Syariah BMT menjadi diferensiasi untuk mengalihkan perhatian dan komitmen ummat Islam dari perbankan konvensional (sistem bunga) kepada lembaga keuangan dan atau perbankan yang tidak bertentangan dengan prinsip-prinsip syariah. Karena itulah, citra agamis sebuah BMT menjadi tuntutan mutlak. Selain itu, sebagai lembaga usaha yang berorientasi pada penyediaan keuangan bagi usaha mikro dan kecil, keberlangsungan dan kemajuan BMT menjadi tanggung jawab bersama baik pemerintah, masyarakat dan pengelola BMT. Pengelolaan BMT secara

professional menjadi hal yang sangat penting guna memajukan keberadaan BMT. Profesionalitas BMT erat kaitannya dengan profesionalitas praktisi BMT itu sendiri. BMT akan menunjukkan kinerja yang bagus manakala praktisi BMT sebagai pengelola bekerja secara professional sesuai dengan standar/ aturan yang berlaku. Standar profesionalitas untuk setiap profesi memiliki perbedaan, sehingga upaya untuk mendeskripsikan profesionalitas praktisi BMT menjadi hal yang menarik yang untuk dilakukan. Konsekuensi dari perbedaan standar profesionalitas untuk setiap profesi mengakibatkan upaya/ strategi yang digunakan untuk meningkatkan profesionalitas setiap profesi berbeda. Penelitian ini diarahkan mencari kesepahaman dan titik temu dari pendapat para praktisi mengenai upaya/strategi yang dapat digunakan untuk meningkatkan profesionalitas praktisi BMT.

Berdasarkan pemikiran tersebut, maka penulis merumuskan masalah penelitian sebagai berikut:

1. Bagaimanakah pandangan praktisi BMT di Kabupaten Banyumas tentang profesionalisme pengelolaan BMT?
2. Faktor-faktor apa saja yang mempengaruhi profesionalisme praktisi BMT di Kabupaten Banyumas?
3. Komponen penting apa saja yang mendukung profesionalisme praktisi BMT?
4. Bagaimana strategi untuk meningkatkan profesionalisme praktisi BMT di Kabupaten Banyumas?

## **METODE ANALISIS**

### **1. Jenis dan Pendekatan Penelitian**

Jenis penelitian ini merupakan penelitian diskriptif kualitatif yaitu penelitian tentang data yang dikumpulkan dan dinyatakan dalam bentuk kata-kata dan gambar, kata-kata disusun dalam kalimat, misalnya kalimat hasil wawancara antara peneliti dan informan. Pendekatan penelitian yang digunakan adalah fenomenologi. Melalui pendekatan penelitian ini peneliti berusaha mendapatkan informasi yang selengkap mungkin mengenai profesionalisme di kalangan praktisi BMT di Kabupaten Banyumas. Subjek penelitian dalam hal ini adalah praktisi BMT di wilayah Kabupaten Banyumas.

### **2. Teknik Penggalan Data**

Penggalan data primer digunakan beberapa teknik yaitu:

- a. Teknik Observasi dengan melalui penelusuran informasi dari berbagai sumber data yang terdiri dari: informan, tempat dan peristiwa yang ada. Sumber tempat dan peristiwa yang digunakan sebagai fokus observasi meliputi BMT yang berada di wilayah Kabupaten Banyumas.
- b. Dokumentasi  
Analisis dokumen dilakukan untuk mengumpulkan data yang bersumber dari arsip dan dokumen baik yang diperoleh dari BMT ataupun yang berada di luar BMT, yang ada hubungannya dengan penelitian tersebut. Pengumpulan data sekunder dalam penelitian dilakukan dengan cara melakukan telaah pustaka, yakni mengumpulkan beberapa kajian dan

literatur yang membahas tentang masalah lembaga keuangan syariah. Beberapa data juga diperoleh melalui koran/kliping, *searching* di internet, dan literatur ilmiah lainnya.

#### c. Teknik wawancara

Wawancara (*in-dept interview*) akan dilakukan secara terbuka, bebas dan terfokus pada masalah yang diteliti. Pengumpulan data melalui wawancara akan menggunakan catatan alat perekam (*recorder*) untuk membantu peneliti dalam mengurangi kesalahan dan merekam informasi secara utuh. Untuk membantu pengamatan lapangan akan digunakan catatan lapangan (*field note*) dan alat pemotret. Sedangkan untuk menghindari ketidakpercayaan data akan digunakan teknik triangulasi sumber data yakni dengan mengecek data dari beberapa sumber yang berbeda mengenai masalah yang sama. Untuk mendapatkan kebenaran informasi setiap informan dilakukan *recheck* hingga data terakhir hasil wawancara mencerminkan reliabilitas data.

### **3. Keabsahan Data**

Dalam menguji keabsahan data penelitian menggunakan teknik triangulasi, yaitu pemeriksaan keabsahan data yang memanfaatkan sesuatu yang lain diluar data untuk keperluan pengecekan atau sebagai pembanding terhadap data tersebut, dan teknik triangulasi yang paling banyak digunakan adalah dengan pemeriksaan melalui sumber yang lainnya. Menurut Moloeng (2007:330), triangulasi adalah teknik

pemeriksaan keabsahan data yang memanfaatkan sesuatu/sumber yang lain.

#### **4. Metode Pengambilan Sampel**

Metode pengambilan sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah secara *non probability sampling* yaitu setiap elemen dalam populasi tidak memiliki probabilitas yang sama untuk dipilih menjadi sampel atau pemilihan anggota sampel tidak secara acak dan bersifat subjektif (Sekaran, 2003). Teknik pengambilan sampel yang digunakan adalah *purposive sampling* yaitu memilih sampel didasarkan dengan kriteria tertentu (Sekaran, 2000). Kriteria yang digunakan dalam pemilihan sampel didasarkan pada pertimbangan (*judgement*) yaitu praktisi BMT yang telah bekerja/ mengelola BMT minimal 1 tahun. Unit Sampel dalam penelitian ini adalah BMT di Kabupaten Banyumas yang telah dipilih, sedangkan sampelnya adalah praktisi BMT dengan jumlah responden 20 orang praktisi BMT.

#### **5. Definisi operasional**

- a. Baitul Maal wat Tamwil (BMT) adalah lembaga keuangan mikro syariah yang dibentuk secara swadaya oleh sekelompok masyarakat (muslim) dengan maksud mengumpulkan dan menyalurkan dana komersial dengan prinsip bagi hasil.
- b. Profesionalisme adalah kemampuan yang berkaitan dengan penguasaan pengetahuan yang mendalam mengenai konsep keuangan syari'ah, dan kemampuan mengamalkannya dengan sangat baik konsep-konsep tersebut dalam menjalankan pekerjaannya.

Seorang praktisi yang Profesional minimal mempunyai unsur yaitu: mendapatkan upah atas pekerjaannya, memiliki pengetahuan dan keterampilan yang khusus, dan memiliki etika, yaitu Syari'ah dalam aktifitasnya sebagai praktisi BMT.

- c. Praktisi BMT adalah seseorang yang pekerjaannya berkaitan dengan pengelolaan BMT.

#### **6. Analisis Data**

Data akan dianalisis dengan teknik analisis model interaktif (Miles dan Hubermann, 2007) yang meliputi komponen: (1) Pengumpulan data, (2) Reduksi data, (3) Sajian data (4) Penarikan kesimpulan (*verifikasi*). Dalam teknik analisis dilakukan secara terus menerus dari awal pengumpulan data hingga proses verifikasi yang berlangsung mulai dari awal penelitian sampai dengan penelitian selesai. Dengan demikian proses analisis terjadi secara interaktif dan menguji antar komponen secara siklus yang berlangsung terus menerus dalam waktu yang cukup lama. Dengan menggunakan teknik analisis tersebut hasil kesimpulan telah teruji secara selektif dan akurat.

#### **7. Waktu dan Lokasi Penelitian**

Penelitian ini dilaksanakan di Kabupaten Banyumas. Waktu penelitian dari bulan juni-september 2010.

### **HASIL ANALISIS**

#### **1. Persepsi tentang BMT yang Agamis dan Profesional**

Dalam konteks tentang per-BMT-an, dinyatakan dalam berbagai kesempatan

melakukan sosialisasi tentang sistem lembaga keuangan Syari'ah, para praktisi menegaskan bahwa manajemen BMT diselenggarakan secara agamis dan profesional. Ungkapan demikian tentu saja sangat menarik untuk dikritisi dan dicermati. Setidaknya, apa yang menjadi penegasan tersebut berangkat dari sebuah semangat untuk menunjukkan bahwa BMT sebagai lembaga keuangan alternative bagi masyarakat memiliki perbedaan dan keunggulan tersendiri. Yaitu, BMT yang dijalankan secara agamis, dalam arti tidak bertentangan dengan prinsip-prinsip Syari'ah, tetapi di sisi lain tetap tidak meninggalkan 'ruh' profesionalisme dalam menjalankan dan mengembangkan usahanya.

Sekilas hal diatas merupakan sebuah keunggulan yang dimiliki oleh BMT, tetapi jika dikritisi lebih mendalam secara eksplisit terdapat tantangan yang sangat besar dalam menjalankan usaha BMT. Yaitu, tantangan untuk senantiasa berpedoman pada prinsip-prinsip Syari'ah dan menjunjung tinggi profesionalisme. Jika diurai lebih mendalam mengenai istilah 'agamis' dan 'profesional' dalam operasionalisasi BMT, maka muncul beberapa pandangan yang disampaikan oleh para praktisi BMT yang menjadi responden dalam penelitian ini.

Prinsip 'agamis' pada BMT bagi kebanyakan orang sangat mudah untuk dipahami. Ini tidak terlepas dari kehadiran BMT yang diorientasikan untuk menjadi lembaga keuangan alternatif khususnya bagi umat Islam. Secara *segmented*, pasar dari BMT adalah

umat Islam. Prinsip Syari'ah BMT menjadi senjata yang sangat ampuh untuk mengalihkan perhatian dan komitmen umat Islam dari perbankan konvensional—sistem bunga—kepada lembaga keuangan dan atau perbankan yang tidak bertentangan dengan prinsip-prinsip Syari'ah. Karena itulah, cita rasa agamis sebuah BMT menjadi tuntutan mutlak. Tujuannya jelas, sebagai lembaga keuangan yang berbasis Syari'ah Islam, hal-hal yang berkaitan dengan perilaku praktisi BMT harus sesuai dengan prinsip-prinsip Islam, termasuk di dalamnya adalah tradisi-tradisi dan atau kultur Islam.

Dinyatakan oleh beberapa praktisi BMT yang ditemui di lapangan, diantara aplikasi dari prinsip agamis tersebut antara lain:

- a. Sebelum memulai membuka pelayanan, maka para karyawan terlebih dahulu membaca al-Qur'an dan berdo'a bersama.
- b. Tidak mengeluarkan kata-kata 'kotor' jika mendapatkan permasalahan dari nasabah, seperti, nasabah tidak memenuhi janji untuk membayar angsuran pada waktunya.
- c. Selalu mengawali aktifitas dengan membaca basmalah, dan mengakhirinya dengan hamdalah.
- d. Memberikan pelayanan dengan ramah, sopan, dan selalu mengucapkan salam kepada nasabah.

Dalam melakukan akad atau transaksi selalu berpedoman kepada aturan-aturan agama, sehingga diharapkan tidak mendatangkan kerugian pada nasabah.

Sebaliknya, pihak BMT-pun juga merasa diuntungkan.

Untuk mendukung terwujudnya perilaku-perilaku sebagaimana di atas, di antara upaya yang dilakukan adalah dengan mengadakan pengajian keislaman, setiap satu bulan sekali. Ini penting dilakukan, karena dianggap dapat menjadi kontrol dan evaluasi terhadap apa yang telah dilakukan selama satu bulan sebelumnya. Memang, upaya ini tidak menjamin, tetapi diakui mempunyai manfaat yang tidak sedikit.

Sementara itu, pemahaman dan atau persepsi responden mengenai profesionalitas praktisi BMT sangatlah beragam. Menurut beberapa responden, pengertian profesionalitas praktisi BMT adalah:

- a. Kemampuan memberikan pelayanan yang bagus cepat dan tepat kepada nasabah, serta bersikap empati.
- b. Kemampuan yang mendalam dalam menjalankan fungsi-fungsi BMT, seperti, melakukan penagihan, survey, dan bahkan menjadi kasir, dan sebagainya.
- c. Bertindak sesuai dengan tanggungjawab, bidangnya, prosedur, dan atau sesuai job desk. Ciri utamanya, memberikan pelayanan sesuai syari'ah.
- d. Kemampuan menarik nasabah untuk menabung di BMT. Selama ini, orang yang menabung BMT ternyata lebih sedikit dibanding orang yang mengajukan pembiayaan.
- e. Kemampuan menimbulkan image positif di masyarakat, bahwa BMT

seperti bank, hanya saja berprinsip Syari'ah.

- f. Kemampuan memberikan pelayanan secara sistematis menurut nomor urut yang jelas.
- g. Kemampuan menerapkan konsep lembaga keuangan syari'ah dengan baik.

Berdasarkan pandangan-pandangan diatas, ada kecenderungan praktis dalam memaknai profesionalitas seorang praktisi BMT, seperti, kemampuan memberikan pelayanan dengan baik, sistematis dan sesuai syari'ah, mampu menarik perhatian dan partisipasi masyarakat untuk menabung dan mengakses BMT, meningkatkan performence BMT layaknya sebuah bank.

Dalam kaitan hal diatas, munculnya pandangan-pandangan praktis tersebut tidak terlepas dari keberadaan BMT yang relatif masih 'muda' dan belum dikenal luas oleh masyarakat sebagaimana bank-bank umum lainnya. Tuntutan untuk menjadi pesaing bank-bank konvensional menjadikan BMT bekerja keras untuk memberikan hal yang lebih baik dan khas. Seperti dalam hal pelayanan, dimana BMT berusaha menunjukkan kepada masyarakat, bahwa pelayanan yang diberikan tidak kalah dengan bank-bank konvensional yang telah berpengalaman sekalipun. Bahkan, BMT mempunyai keunggulan tersendiri, karena prinsip-prinsip pelayanan yang diberikan sesuai dengan syari'ah.

Di sisi lain, muncul anggapan bahwa seorang praktisi BMT bisa dikatakan profesional apabila memiliki kapasitas dan kapabilitas yang baik, khususnya

dalam mengembangkan BMT, menarik banyak nasabah dan menghasilkan pendapatan dan asset yang besar bagi BMT, dan memiliki pengetahuan, pemahaman dan pengalaman baik secara konseptual dan praktis dalam mengaplikasikan konsep lembaga keuangan syari'ah dengan baik. Untuk mengkritisi pandangan-pandangan diatas, di sini akan peneliti paparkan mengenai pemaknaan profesionalitas yang lain sebagai bahan perbandingan.

Pengertian profesionalisme semula hanya dimonopoli oleh pekerjaan-pekerjaan yang (mengandaikan adanya) kemandirian. Artinya tanpa bantuan pihak lain, pekerjaan itu bisa dilakukan oleh seorang profesional. Dalam pengertian ini, maka profesionalisme sering melekat pada diri dokter atau lawyer, karena mereka memiliki keahlian dan menjalankan pekerjaannya sendiri, tanpa bantuan pihak lain. Para dokter dan lawyer masing-masing membentuk organisasi profesional, yang biasanya disebut asosiasi. Tugasnya, selain untuk meningkatkan kualitas kerja, juga melakukan pengawasan terhadap kode etik profesi. Pengertian profesionalisme sendiri mengandung tiga unsur. *Pertama*, upah. Artinya seorang profesional mendapatkan penghasilan dari aktivitas profesinya sebagai tumpuan untuk hidup. *Kedua*, pengetahuan dan ketrampilan khusus. Berarti seseorang baru bisa disebut profesional apabila memiliki pengetahuan dan ketrampilan. Bahkan untuk mendapatkan kemampuan itu mereka harus menjalani pendidikan khusus. *Ketiga*, etika profesi. Etika adalah

nilai-nilai profesi yang harus dijaga sungguh-sungguh oleh kaum profesional, agar masyarakat tetap percaya pada profesi tersebut.

Jika didasarkan pada unsur-unsur pengertian profesionalisme diatas, para praktisi BMT telah memenuhi semua unsur tersebut, yaitu, mendapatkan upah atas pekerjaannya, memiliki pengetahuan dan keterampilan yang khusus, dan memiliki etika, yaitu Syari'ah dalam aktifitasnya sebagai praktisi BMT. Artinya, dalam parameter tiga unsur diatas, para praktisi BMT bisa dinyatakan sebagai seorang profesional di bidang lembaga keuangan syari'ah.

Berdasarkan temuan di lapangan, tuntutan terbesar seorang praktisi BMT yang profesional adalah kemampuan memiliki pengetahuan yang mendalam mengenai konsep keuangan syari'ah, dan juga kemampuan mengamalkannya dengan sangat baik. Hal inilah yang bisa menjadikan parameter bagi seorang praktisi BMT untuk bisa dikatakan profesional atau tidak. Ketika para praktisi mampu menjalankan BMT sesuai dengan prinsip-prinsip syari'ah, maka ia bias dikategorikan sebagai seorang profesional, sebaliknya jika syarat ini tidak terpenuhi, maka tidak bisa dinyatakan sebagai seorang profesional.

## **2. Faktor-faktor yang berpengaruh terhadap Profesionalisme Praktisi BMT**

Sekarang ini semakin banyak berdiri BMT-BMT di seluruh tanah air. Kemudian sangat diharapkan nantinya benar-benar dapat menjadi pendorong

kebangkitan ekonomi untuk semua kelas. Kemunculannya sungguh sangat membanggakan. Dalam operasionalnya, BMT tidak termasuk dalam lembaga keuangan yang berada dalam pengawasan Bank Indonesia, karena BMT bukan termasuk kategori Bank Umum dan Bank Perkreditan Rakyat Syariah (BPRS) yang berada dalam lingkup kerja BI. Dasar-dasar penguat yang dipergunakan oleh BMT dalam operasionalnya, antara lain: 1) BMT adalah lembaga keuangan mikro dengan badan hukum koperasi. BMT masuk ke dalam koperasi sebab Departemen Koperasi telah mengeluarkan Standar Penilaian Kesehatan untuk Koperasi Simpan Pinjam di Indonesia. 2) Pada saat ini, standar akuntansi yang memuat aturanaturan yang sesuai dengan syariah adalah PSAK 59 (Pernyataan Standar Akuntansi Keuangan Nomor 59 ) tentang Akuntansi Perbankan Syariah yang diterbitkan Dewan Standar Akuntansi Keuangan, Ikatan Akuntan Indonesia, yang dipergunakan oleh Bank Umum dan BPRS. BMT dapat juga mengacu pada standar ini, tetapi harus disesuaikan dengan karakteristik BMT di mana transaksinya lebih simple daripada bank.

Seiring dengan pertumbuhannya yang cepat, masalah profesionalisme akan menjadi suatu tuntutan dan tantangan yang tidak bisa dielakkan dari masa depan suatu BMT. Untuk itu, studi ini akan mengadakan pengamatan secara langsung dan secara lebih dekat mencermati faktor-faktor penentu profesionalitas yang secara riil menjadi kebutuhan BMT. Dengan studi langsung,

diharapkan adanya pandangan yang jelas terkait dengan profesionalitas tersebut. Permasalahan-permasalahan di BMT dikenali dari berbagai sisi, dari sisi internalnya seperti kualitas SDM, penguasaan pengelola terhadap konsep keuangan syariah, prosedur operasional, dan ketahanan organisatoris BMT maupun dari sisi eksternalnya seperti nasabah, mitra industri, dan lain sebagainya. Setelah diadakan studi lapangan, ada beberapa faktor yang tampaknya kuat dalam pembentukan kemampuan kerja-kerja profesional. Beberapa faktor tersebut dibahas di bawah ini dalam suatu analisis mikro ekonomi.

#### a. Pemahaman terhadap Konsep Keuangan Syari'ah

Dalam sistem perbankan syariah, pemahaman terhadap konsep keuangan syari'ah menempati faktor yang menentukan eksistensi dan jati diri perbankan syariah di hadapan perbankan konvensional. Kedudukannya sangat penting tidak hanya dalam kepentingan *image building* mengenai *Islamic banking*, akan tetapi juga searah /dengan penyadaran masyarakat akan nilai-nilai islami dan tanggung jawab keagamaan yang merupakan konsekuensi logis dari pengatasmamaan agama Islam.

Konsep “non-ribawi” atau “anti-bunga” dengan tawaran “sistem berbagi untung-rugi”, merupakan konsep distingtif dalam perbankan Islam atau syariah atas sistem perbankan konvensional yang memakai bunga atau interest dalam proses intermediasi keuangan. Oleh karena itu, para praktisi

dituntut memiliki pengetahuan perihal instrumen finansial dalam perbankan Islam, seperti dalam proses pembiayaan antara lain ada konsep Mudharabah (Qirad), kemitraan (Musyarakah), Kontrak Jual Ulang (Murabahah), Pinjaman Kebajikan (Qard al-Hasan), Leasing atau Sewa Peralatan, dan Takaful. Dalam proses penghimpunan dana, digunakan prinsip Tabungan Titipan (Wadi'ah), Tabungan Mudharabah, dan lain-lain. Jadi praktisi BMT dituntut untuk mengerti dan memahami, terutama beberapa konsep operasional yang menjadi produk-produk BMT di tempat dia bekerja.

Dalam hal ini, seorang praktisi setidaknya dituntut mengerti akan sistem keuangan perbankan syariah sebagaimana fungsi dan tugasnya. Jika pemahaman atas masalah itu kurang dimilikinya, sangat mungkin kerja BMT memunculkan penyimpangan-penyimpangan baru dalam masalah perbankan atau kerjanya tidak jauh berbeda dari sistem perbankan konvensional. Lebih jauh, hal ini bias mendorong terjadinya pertentangan yang memprihatinkan antara teori dan praktik dalam sistem perbankan Islam. Dengan demikian, kompetensi praktisi tersebut dapat meliputi wilayah pengetahuan teoritis maupun teknis. Jika kepentingan tersebut dirunut pada keadaan nasabah yang sudah terbiasa dan akrab dengan sistem bunga, maka tuntutan terhadap kemampuan konseptual praktisi akan terasa sangat nyata. Konsep ekonomi Islam itu sendiri belum lama dikenal masyarakat Indonesia, apalagi terhadap

BMT (*Bait al-Mal wa at-Tamwil*). Di Indonesia, bank syariah didirikan pertama kali pada tahun 1991 dengan berdirinya Bank Muamalat Indonesia (BMI). Sementara operasi BMT di Indonesia baru berlangsung kurang lebih satu dekade.

Pada kenyataannya, dari informan yang ada peneliti menemukan adanya perbedaan pemahaman di kalangan praktisi-praktisi BMT dalam hal penentuan nisbah untuk pembiayaan Mudharabah (MDA) dan Musyarakah (MSA). Satu pihak memahami nisbah untuk BMT lebih besar daripada nasabah dalam pembiayaan MSA, yakni 70:30. Mereka berargumentasi bahwa BMT menanggung resiko kehilangan uang pokok sehingga modal merupakan aspek penentu yang membuat suatu usaha dapat berjalan lancar. Tetapi di pihak lain sebaliknya BMT, nisbah untuk BMT lebih kecil dari yang diperoleh nasabah. Jika nisbah untuk BMT lebih besar jelas menunjukkan terjadinya kesalahan di kalangan praktisi BMT dalam memahami produk-produk BMT yang ditawarkan kepada nasabah. Sehingga kesalahan dalam menentukan nisbah ini sangat merugikan pihak nasabah.

Dalam kasus tersebut, kelihatan jelas bahwa modal dianggap memiliki nilai yang jauh lebih tinggi daripada kemampuan pengusaha atau pengelola modal yang antara lain meliputi kejelaniannya dalam melihat pangsa pasar, kemampuan manajerial, kehandalan pemasaran (*marketing*), dan lain-lain. Faktor Sumber Daya Manusia (SDM)

menempati nilai yang lebih rendah ketimbang materi.

Di sisi lain, pandangan masyarakat dalam masalah transaksi simpanpinjam sulit dipisahkan dari pandangan “bunga (interest)”. Bagi mereka, mana mungkin imbalan dari simpan pinjam bukanlah bunga. Pemahaman itu memang jelas keliru. Sebab secara teoritis, sistem bunga (*interest*) jelas berbeda dari sistem berbagi untung rugi (*profit and loss sharing*). Ketika masing-masing praktisi BMT tidak mengerti betul produk-produk keuangan syariah, hal ini akan menambah asumsi masyarakat yang keliru tentang BMT yang mana menawarkan model pelayanan yang sesuai dengan nilai-nilai syariah Islam. Bahkan dari studi ini, diketahui bahwa orang-orang awam melihat kelebihan BMT tidak dari sistem bagi untung-rugi, akan tetapi oleh karena kemudahan prosedur atau keringanan persyaratan yang tanpa agunan, dan metode “jemput bola” serta nilai tambah yang harus mereka setorkan kepada pemegang yang jumlahnya lebih kecil ketimbang yang mereka berikan kepada bank umum atau rentenir.

Fakta ini juga dapat memperlihatkan terjadinya kesenjangan pengetahuan akan sistem syari’ah antara nasabah dan pihak BMT. Sehingga di tengah masyarakat yang belum mengenal konsep bagi untung-rugi (PLS), kesalahan pemahaman para praktisi sekitar produk-produk BMT dapat sangat mengganggu upaya-upaya untuk mewujudkan misi dan visi BMT yang dilandasi oleh nilai-nilai syariah. Yang jelas, sosialisasi produk-produk BMT kurang berjalan lancar dan

membuat tingkat penggunaan jasa masyarakat terhadap produk layanan BMT masih sangat rendah. Prinsip-prinsip perbankan syariah seperti nasabah dalam hal pembiayaan adalah mitra bank tidak terlihat oleh masyarakat sebagai bagian keunggulan perbankan syariah. Sekalipun dengan konsep tersebut, risiko-risiko kegagalan dalam usaha mitra tidak hanya menjadi tanggungjawab mitra dan perbankan syariah juga ikut proaktif dalam membantu usaha mitra.

#### b. Kendala Operasional bagi Sistem Keuangan Syari’ah

Terdapat dua macam kendala yang dihadapi BMT, kendala konseptual dan kendala manajerial. Kendala konseptual itu semacam praktek-praktek BBA yang tidak mengikutsertakan komoditi ke dalam suatu transaksi. Keberadaan barang tersebut hanya dipastikan menurut perkiraan kemudian nasabah sendiri yang dipersilahkan membeli dan memperoleh barang yang diinginkannya dalam perjanjian. Tampaknya BMT terdorong untuk mengambil kemudahan prosedur akan tetapi praktek demikian sangat memungkinkan *moral hazard*.

Dengan praktek itu, BMT tidak bisa memastikan dalam pelaksanaannya aktiva produktif yang digulirkannya benar-benar digunakan untuk kegiatan bisnis yang halal dan bukan untuk *illegal activity* yang dilarang oleh Islam. Tetapi kebanyakan keberanian BMT untuk melakukan praktek tersebut dilatarbelakangi oleh dasar kepercayaan BMT kepada nasabah. Namun demikian, hal itu juga sangat dipengaruhi oleh kekurangan tenaga SDM. Adapun

kendala yang bersifat manajerial, seperti, dalam pemberian layanan kepada nasabah, hampir semua BMT belum menerapkan komputerisasi. Sehingga untuk mengetahui “bagi hasil” dari suatu tabungan, misalkan, nasabah masih harus lama menunggu atau bahkan tidak bisa dilayani pada hari itu. Di sini, transparansi tidak mengemuka sebagai suatu kualitas yang berdaya saing. BMT-BMT yang ada masih mengandalkan pendekatan ideologis dan fasilitas seadanya. Dalam perkembangannya nanti di mana BMT-BMT telah begitu banyak sehingga tuntutan persaingan sangat tinggi, pendekatan ideologis tidak akan banyak manfaatnya. Akan tetapi sejauh ini, masyarakat sudah banyak yang menerima BMT. Indikasinya kelihatan jelas dari meningkatnya jumlah nasabah dan banyaknya BMT baru yang tumbuh, sekalipun di daerah itu sudah ada Badan Perkreditan Rakyat Syariah (BPRS). Keberadaan BMT sudah banyak dirasakan manfaatnya.

Beberapa kendala operasionalisasi tersebut tidak menjadi penghalang secara langsung bagi para praktisi BMT untuk memasarkan produk-produk syariahnya. Mereka ada yang kreatif dan berinisiatif melakukan cara baru. Seperti dalam penggunaan layanan sewa-beli yang berupa pembelian sepeda motor untuk keperluan usaha, nasabah dimintai suatu agunan tetapi BMT menjamin tidak akan menjual agunan itu. Tetapi pernyataan itu tidak diberitahukan secara langsung kepada nasabah, melainkan kepada keluarga terdekatnya. Sementara keadaan nasabah sangat pas-pasan. Cara ini

ditempuh oleh praktisi sebagai suatu tindakan hati-hati dan upaya untuk membantu meringankan beban ekonomis nasabah.

Oleh karena itu, peran Dewan Pengawas Syariah dalam setiap BMT perlu dimaksimalkan. Kebutuhan ini begitu vital dalam sistem perbankan syariah. Sebab dari segi target BMT, permasalahan-permasalahan yang sering muncul adalah permasalahan di sektor riil. Dengan optimalisasi peran DPS, BMT dapat lebih mempunyai daya saing yang tinggi. Tetapi pada kenyataannya, banyak DPS tidak berfungsi. Mereka baru bekerja jika BMT yang bersangkutan mengundang dan berkonsultasi. Ada juga BMT yang memberikan bonus 0,5 persen untuk menarik anggota baru supaya mau menabung. Bonus ini diberikan kepada semua karyawannya baik yang berada di lapangan maupun yang di kantor. Cara ini dilakukan BMT untuk memperbesar kuantitas penabung (investor kecil) dalam rangka penggalangan dana. Sehingga BMT mempunyai kecukupan modal untuk memberikan pembiayaan.

Terakhir, kendala BMT adalah kendala yang bersifat legal-formal, yakni status badan hukum BMT yang menganut sistem koperasi. Bentuk Badan Hukum Koperasi menjadi satu kendala tersendiri bagi BMT karena akses masyarakat menjadi terbatas. Selain kendala-kendala di atas, kendala lainnya berupa tuntutan pragmatis nasabah. Mereka inginnya yang penting mendapat dana (pinjaman) dengan cepat. Mereka tidak mau menerima penjelasan yang panjang lebar mengenai produk-produk bank syariah.

Menurut temuan peneliti, keadaan seperti ini muncul sebagai masalah dan mendesak adalah akibat pendekatan “jemput bola”. Kendala-kendala di atas sudah selayaknya mendapat penanganan sesegera mungkin, sebelum muncul kendala-kendala lain yang akan muncul sejalan dengan perjalanan BMT. Sehingga penanganan yang segera akan memberikan tambahan ketahanan dalam menghadapi perkembangan-perkembangan berikutnya. Selain itu, temuan-temuan solusi itu dapat menjadi faktor pendorong profesionalitas praktisi atau BMT itu sendiri. Setelah menyelesaikan kendala-kendala operasional tersebut, maka BMT dan para praktisinya mempunyai banyak kesempatan untuk suatu inovasi di masa depan.

c. Manajemen SDM (Pembagian Peran dan Fungsi)

Dari studi lapangan yang telah dilakukan dalam penelitian ini, ditemukan bahwa para praktisi BMT berasal dari latar belakang disiplin ilmu yang berbeda-beda. Untuk posisi pengelola BMT yang langsung berhadapan dengan para nasabah, mereka tidak juga lulusan perguruan tinggi agama atau lebih khusus lagi jurusan ekonomi Islam. Para karyawan mereka banyak berasal dari pendidikan sekolah umum. Sementara di antara mereka jarang sekali yang berasal dari pendidikan ekonomi Islam. Meskipun demikian, latar belakang pendidikan formal ini tidak dapat menjadi ukuran yang pasti tentang kelemahan pengetahuan praktisi atau pengelola BMT. Sebab semuanya telah pernah mengikuti pelatihan per-BMTan. Di

samping itu, beberapa BMT juga sering mengadakan kajian-kajian rutin mengenai produk-produk bank syariah. Bagi BMT, syarat menjadi karyawan BMT tidaklah harus lulusan studi ekonomi Islam meskipun sampai saat ini telah banyak lulusan S1 ekonomi Islam. Demikian juga untuk lulusan S2. Karyawan BMT adalah orang yang mempunyai semangat kerja yang tinggi dan kemampuan bersosialisasi yang dapat dibuktikan, memiliki banyak teman dan kenalan serta pandai beradaptasi dengan suatu lingkungan. Bahkan terdapat manajer BMT yang berlatar belakang SMU. Namun dia telah berpengalaman di dalam perbankan konvensional. Dia pernah menjadi karyawan lapangan di BRI dengan posisi yang langsung berhadapan dengan nasabah selama lima tahun lebih. Praktisi dengan kualifikasi semacam itu ternyata memberikan satu kekuatan tersendiri bagi sistem operasional BMT. Ada juga yang berasal dari alumni S1 jurusan ekonomi manajemen. Mereka semua itu dapat menempati posisi apa saja, kecuali posisi akuntan. Hampir semua BMT menyadari bahwa posisi itu harus dipegang oleh karyawan yang berkompentensi di bidang akuntansi. Jika karyawan akuntan BMT tidak berlatar belakang pendidikan akunting, maka mereka telah mendapat fasilitas khusus dari BMT untuk mengikuti pelatihan akunting melalui lembaga lembaga kursus. Jika dibandingkan dengan pembagian tugas dan tanggung jawab di perbankan konvensional, maka tampaknya BMT sebagai lembaga keuangan yang berlandaskan syariah banyak yang masih

kurang teratur. Sebab karyawan di kantor pun memikul tanggung jawab bekerja di lapangan dengan tugas seperti menagih setoran bagi hasil dan mengawasi calon nasabah dalam proses studi kelayakan.

Pada tahap awal perkembangan, fakta tersebut dapat dimaklumi. Tetapi jelas hal tersebut merupakan indikasi bagi budaya kerja yang kurang profesional. Misalkan, jika fungsi pengawasan dilakukan oleh praktisi yang berbeda-beda maka upaya semacam ini jelas membutuhkan kerja koordinasi yang tinggi di antara mereka. Sementara masing-masing telah mengemban tanggung jawab sendiri-sendiri. Hal ini berakibat tidak maksimalnya fungsi pengawasan yang diberikan. Namun demikian, sudah mulai banyak BMT yang mulai memberikan pembagian tugas lebih jelas dan rapi. Bahkan BMT yang semacam ini telah membuka beberapa kantor kas di daerah-daerah.

#### d. Penampilan (*Performance*) BMT di antara Persaingan Bisnis Perbankan

Sejauh ini, BMT masih mengandalkan produk-produk syariah mereka dalam menarik minat nasabah dan masyarakat. BMT banyak mengambil keuntungan dari profilnya sebagai perbankan syariah (Islam). Pandangan ini ikut mempengaruhi kurangnya perhatian BMT pada aspek penampilan seperti pakaian seragam, bersepatu, gedung, dan tata letak ruangan di dalamnya, dan teknologisasi jasa layanan seperti pemakaian komputer dan ATM yang bias digunakan di banyak tempat.

Para pelanggan selama ini tidak melihat sosok penampilan para praktisi

maupun perawakan BMT sebagai masalah besar, kecuali jika hal itu dipandang keterlaluannya seperti ada praktisi BMT yang bertugas dengan memakai sarung dan bersandal. Dia masuk ke dalam pasar untuk bertemu dengan nasabah-nasabah. Dengan penampilan praktisi seperti ini, banyak pihak yang tidak simpatik kepada BMT. Karena itu, berpakaian yang rapi dan sopan merupakan suatu upaya untuk memberikan pelayanan yang terbaik dan agar nasabah menjadi yakin untuk bekerja sama dengan pihak BMT. Persoalan ini kelihatan sepele dan kecil tetapi tidak bisa diabaikan, apalagi padamasa persaingan diantara BMT sudah demikian ketat.

Saat ini, telah mulai bermunculan BMT dengan gedung yang megah dan karyawan yang berseragam rapi sebagaimana kelihatan di lingkungan perbankan konvensional. Karena itu, sekaranglah era di mana BMT beralih dari sekedar mengandalkan produk syariahnya kepada *Corporate* Syariah. Para pelanggan atau nasabah dari BMT ataupun perbankan syariah lainnya tidak hanya menilai produknya, tetapi juga sistem manajemen, profil personalia, serta *service delivery*-nya. Dengan demikian, semua aspek operasional ini berarti dijalankan benar-benar berlandaskan pada syariah.

BMT juga harus membuka diri dan dengan terang-terangan menawarkan produk-produknya kepada pelanggan umum dan non-muslim, tidak seperti yang kebanyakan kelihatan saat ini. Jika pelanggan muslim dilayani dan didatangi secara langsung, maka kepada pelanggan

non-muslim pun mereka harus berbuat yang sama. *Image* bahwa perbankan syariah termasuk BMT hanya untuk kaum muslim harus segera diubah. Dengan demikian, maka komunikasi yang dijalankan tidak lagi mengangkat isu riba, tetapi isu-isu profesionalisme. Harus ada upaya yang sungguh-sungguh untuk merubah *image* perbankan syariah, termasuk dengan memakai semboyan-semboyan yang lebih umum dan populer seperti “aman”, “menguntungkan”, “melayani”, “bermanfaat”, “profesional”, dan “terpercaya” di samping istilah-istilah yang bersifat ‘Islami’ seperti dengan istilah-istilah “islami”, “halal”, “syariah”, dan “berkah”. Hal ini menjadi penting, karena ketika animo dan kepercayaan masyarakat meningkat, maka BMT selayaknya menampilkan diri sebagai bagian dari *Corporate Syariah* dan secara organisasi harus meningkatkan pula ketahanannya, seiring dengan peningkatan beban amanah yang dipikul supaya nasib perbankan syariah tidak sebagaimana yang telah melanda perbankan konvensional.

e. Ketidaksesuaian antara Jumlah Tabungan dan Pembiayaan.

Untuk melayani para nasabah dan menjalankan sistemnya secara keseluruhan, BMT-BMT bertumpu pada aset awal. Bagi BMT yang mempunyai total aset kecil, dana pihak ketiga sangat dibutuhkan untuk menyuplai kekuatan operasi sistemnya. Dari sini, muncullah permasalahan CAR (*Capital Adequacy Ratio*) dan pembiayaan (*debt financing*). Permasalahan ini dialami pula oleh bank konvensional. CAR ini dapat menjadi

ukuran atas kesehatan keuangan suatu bank. Rasio tersebut menunjukkan seberapa besar modal suatu bank jika dibandingkan dengan asetnya. Dan asetnya pun adalah asset yang sudah ditimbang risikonya. Angka minimum yang dianggap baik oleh Bank Indonesia adalah 8%, semakin besar akan semakin baik.

Efek negatif rendahnya CAR ini juga beresiko pada pembiayaan, seperti yang ditemui pada beberapa BMT di lapangan. Untuk menangani masalah itu, ada BMT yang menempuh jalan peningkatan daya tabungan nasabah dan menggunakannya sebagai dana investasi pihak ketiga. Dalam keadaan demikian, CAR (rasio kecukupan modal) BMT dalam keadaan yang sangat rentan. Yang terjadi adalah ketika dana pihak ketiga yang berasal dari penabung (investor kecil) ditarik dalam jumlah besar, karena banyak nasabah yang menarik tabungannya pada saat kapan pun dia menginginkan. Oleh karena itu, BMT mengalami kekurangan pembiayaan. Sementara banyak nasabah yang memerlukannya. Akhirnya, untuk mendukung ekspansi pembiayaan yang cukup besar tanpa terjadinya penurunan rasio kecukupan modal (CAR), Manajer BMT meminta tambahan modal kepada pemegang saham, yaitu para pendiri BMT tersebut. Keadaan ini menuntut adanya kenaikan yang lebih terhadap target pembiayaan dan penghimpunan dana masyarakat. Maka solusinya, harus ada perhitungan antara CAR syariah BMT dan penerapan *risk based supervision*. Selanjutnya, ketentuan CAR Syariah ini

akan disesuaikan dengan tingkat risiko BMT itu sendiri.

f. Nisbah Bagi Hasil Yang Kurang Menguntungkan Nasabah

Dalam kasus lain, seringkali aktiva produktif dikeluarkan oleh BMT kepada nasabah yang telah mengambil utang dari bank umum atau rentenir, atau bahkan dari bank syariah lainnya. Tetapi dalam kenyataannya, BMT mengindahkan kenyataan ini dan melakukan transaksinya dalam rangka membiayai suatu usaha dengan nisbah 70 % untuk Nasabah dan 30 % untuk BMT. Para praktisi kebanyakan memberlakukan aktiva produktif mereka sebagai dana insentif atas suatu usaha yang sudah berjalan, kemudian mereka menentukan nisbah bagi BMT dengan membuat nota kesepakatan. Permasalahannya, dalam akad syirkah itu BMT meminta PBH (Proyeksi Bagi Hasil) yang besar, sekitar 70 % untuk nasabah dan 30 % untuk BMT. Nasabah banyak merasa berat, meskipun menurut hitungan mereka bagi hasil itu masih jauh lebih ringan dari segi prosedur pembayarannya. Keberatan ini menyangkut penetapan nisbah yang dilakukan BMT dengan nasabah. Demikian juga, hal itu berkaitan dengan pengetahuan praktisi tentang batas-batas margin keuntungan maksimal, misalkan untuk transaksi dari Murabahah. Hal inilah yang juga menjadi penyebab kredit macet dalam tahap RBH, bagi hasil yang seharusnya diberikan nasabah kepada BMT atas pembiayaan yang diberikan. Di sinilah, BMT menunjukkan rasio keuntungan yang lebih tinggi daripada bank non-Islam, perbankan konvensional.

Di masa depan, permasalahan *Standard Operational Procedure (SOP)* harus mendapatkan perhatian yang utama BMT-BMT di Kabupaten Banyumas. Sebab penataan SOP bagi BMT berarti persiapan dalam menghadapi persaingan obyektif dan meninggalkan pendekatan emosional-ideologis. Di sini, SOP yang baik adalah yang memberikan ruang terhadap inovasi, jaminan atas *carier planning* dan sentra prosedur administrasi yang jelas. Sehingga setiap orang yang masuk dalam sistem perbankan syariah ini merasakan kenyamanan. Dengan adanya kenyamanan, setiap orang akan berusaha memberikan yang terbaik bagi kemajuan organisasinya.

g. Mudharabah Yang Kurang Menjadi Prioritas BMT

Dari plafon pembiayaan seluruh BMT yang diteliti, produk yang mendominasi dalam usahanya adalah produk non bagi-hasil. Yang paling banyak adalah produk murabahah yang menerapkan sistem jual beli dalam rangka meningkatkan *return-rate*. Antara lain, sebabnya adalah keamanan yang diperoleh BMT dalam mendapatkan nilai tambah bagi usahanya dari pembiayaan tersebut. Sehingga berdasarkan kualitas aset yang ditemukan di lapangan, kualitas aset BMT masih cukup baik dan BMT bisa mempertahankan kualitas aset itu. Kualitas ini tercermin dari rendahnya rasio pembiayaan bermasalah (*non performing loans/NPL*). Dana pihak ketiga yang disimpan di Bank Syariah juga mengalami peningkatan. Peningkatan ini dengan berdasarkan temuan di lapangan, selain didorong oleh

kesadaran masyarakat akan haramnya bunga bank pasca-fatwa MUI, juga pengenalan masyarakat yang mulai intens tentang BMT dan sistem operasionalnya. Hal ini bisa kita ketahui dari posisi dana pihak ketiga pada masing-masing BMT untuk tahun belakangan ini. dalam hal efisiensi, perbankan syariah dinilai mampu melakukan efisiensi operasional secara stabil.

### **3. Kebutuhan-kebutuhan dalam Peningkatan Profesionalisme Praktisi BMT**

Berdasarkan hal-hal diatas, di lapangan ditemukan adanya beberapa kebutuhan dalam peningkatan profesionalisme praktisi BMT, maupun BMT secara institusional, yaitu:

a. Penguasaan Konsep Keuangan Syari'ah dari segi teori maupun dari segi prakteknya.

Kenyataan di lapangan menunjukkan, adanya pengakuan dari beberapa praktisi BMT yang merasa belum menguasai dengan baik konsep keuangan syari'ah. Apalagi tantangan pasar menuntut adanya pengetahuan yang mampu mengimbangi keadaan dan perubahan-perubahan yang terjadi. Karenanya, peningkatan pengetahuan tentang konsep keuangan syari'ah harus terus dilakukan.

b. Kemampuan Melakukan uji kelayakan usaha dengan sangat baik.

Ini sangat dibutuhkan oleh para praktisi, karena kesalahan sedikit saja dalam melakukan uji kelayakan, akan berakibat buruk terhadap kelancara usaha BMT, khususnya dalam pengembalian pembiayaan yang telah

dikeluarkan. Adanya kredit macet dan bermasalah di dalam BMT, antara lain berembrio dari kesalahan praktik BMT dalam melakukan uji kelayakan usaha.

c. Kemampuan menjelaskan konsep keuangan syari'ah secara baik.

Hal ini dirasakan sebagai satu aktivitas yang menuntut perhatian sangat besar dari para praktisi. Kenyataan di lapangan menunjukkan, bahwa konsumen ternyata tidak bergitu tertarik dengan penjelasan yang diberikan oleh BMT mengenai konsep bagi hasil. Mayoritas konsumen/nasabah, lebih suka kalau *to the point*, yaitu, ketika mendapatkan pembiayaan sekian, berapa ia harus mengembalikannya. Padahal, sesuai ketentuan syari'ah, antara pihak BMT dengan nasabah tidak boleh ada kesenjangan informasi/pengetahuan mengenai produk yang diperjanjikan. Di sisi lain, pihak BMT juga dituntut untuk memiliki kecakapan dalam menjawab setiap pertanyaan dan atau permasalahan yang disampaikan oleh pihak BMT berkaitan dengan produk yang ditawarkan. Kemampuan meyakinkan pihak nasabah tentang berbagai keunggulan yang dimiliki oleh lembaga keuangan syari'ah semacam BMT sangatlah penting dan dibutuhkan oleh para praktisi BMT.

d. Penggunaan Sistem komputerisasi dalam pelayanan BMT.

Di era globalisasi ini, kemampuan dalam mengakses informasi dan teknologi secara lebih luas menjadi tuntutan yang harus dipenuhi oleh

setiap pelaku pasar. Demikian juga, yang dialami oleh BMT. Guna mengimbangi persaingan bisnis perbankan yang kian ketat, salah satu hal yang masih perlu ditingkatkan oleh BMT adalah kualitas pelayanan yang diberikan. Memang, sistem yang ada selama ini (baca: manual) masih bisa dikatakan berjalan dengan baik. Tetapi, tuntutan pasar menunjukkan hal yang lain, bahwa komputerisasi menjadi satu simbol pelayanan yang lebih baik dibanding cara manual. Karena itulah, kebutuhan yang juga dianggap mendesak untuk segera diterapkan dalam kinerja BMT adalah komputerisasi dalam memberikan pelayanan.

- e. Pelatihan-pelatihan Perbankan Syariah ditingkatkan kuantitas dan kualitasnya.

Mengenai hal ini, memang telah banyak dilakukan, baik oleh lembaga-lembaga sosial, bisnis, maupun oleh pihak BMT sendiri dalam mendukung kualitas SDM yang dimilikinya. Persoalannya, mengapa hal ini masih muncul dalam kerangka kebutuhan yang harus terus dicukupi. Tantangan persaingan bisnis perbankan menjadi satu alasan utama, sehingga peningkatan kualitas SDM harus terus dilakukan. Karena, tidak menutup kemungkinan di masa-masa yang akan datang muncul persoalan-persoalan perbankan Islam yang memerlukan cara-cara tersendiri untuk menyikapi dan menyelesaikannya. Strategi yang digunakan-pun harus terus diperbarui dan dikembangkan sedemikian rupa,

sehingga berdampak positif bagi pengembangan BMT ke arah yang lebih baik.

- f. Pengembangan produk-produk BMT. Untuk mampu bersaing dengan berbagai macam bisnis perbankan yang ada, berbagai kreativitas dalam mengembangkan usaha harus terus dilakukan. Dan salah satunya adalah kejelian dan kemampuan BMT dalam mengemas dan mengembangkan produk-produk BMT yang ditawarkan ke masyarakat. Semakin variatif produk-produk yang ditawarkan, maka tentunya akan berdampak positif terhadap *performence* BMT itu sendiri. Dalam kaitan ini, kalangan praktisi BMT dituntut untuk terus meningkatkan pengetahuan dan pemahamannya dalam menemukan produk-produk yang inovatif dan alternatif bagi pengembangan BMT di masa-masa yang akan datang.

#### **4. Strategi dan upaya dalam rangka meningkatkan profesionalisme praktisi BMT**

##### 1. Upaya Internal organisasi

Dalam rangka meningkatkan profesionalisme praktisi BMT secara internal organisasi perlu dilakukan langkah sebagai berikut:

- a. Pelatihan manajemen pengelolaan BMT

Berdasarkan wawancara pada responden diperoleh informasi bahwa mayoritas praktisi BMT belum mendapatkan pelatihan khusus berkaitan dengan pengelolaan BMT.

Hal tersebut menyebabkan kemampuan mereka dalam melakukan pengelolaan BMT kurang maksimal. Pengetahuan yang relatif minim berkaitan dengan pengelolaan BMT, menyebabkan perkembangan BMT seolah jalan ditempat. Pelatihan berkaitan dengan manajemen BMT yang secara rutin diharapkan mampu memberikan wawasan dan kemampuan manajerial dalam pengelolaan BMT.

- b. Perbaikan pola rekrutmen pegawai  
Pola rekrutmen yang dilakukan sebagian besar masih sangat sederhana. Standarisasi mengenai kualitas calon SDM belum ada, sehingga banyak karyawan BMT yang tidak paham tentang pengelolaan BMT itu sendiri. Selama ini rekrutmen yang dilakukan oleh BMT masih bersifat tradisional, BMT belum berorientasi pada profesionalisme dan kinerja. Hal ini menyebabkan banyak BMT yang kurang tenaga yang berkualitas dan memiliki kompetensi secara profesional.
- c. Standarisasi BOP untuk BMT  
Pola pengelolaan yang dilakukan BMT dari hasil observasi dan wawancara 80% masih bersifat tradisional. Mereka belum menerapkan standarisasi prosedur pengelolaan BMT yang terinci, jelas, pasti dan terformalkan. Standari SOP bagi praktisi sangat penting sebagai pedoman dalam mengelola BMT. Adanya SOP meminimalkan adanya penyimpangan dalam pengelolaan BMT dari kaidah islam.

## 2. Peran Pemerintah

### a. Peran Pembinaan dan pendampingan Bagi BMT

Sebagian besar informan menyatakan peran pemerintah dalam hal melakukan pembinaan kepada BMT di Kabupaten Banyumas masih sangat minim. Keberadaan BMT yang relatif masih mudah tentunya membutuhkan pembinaan dan pendampingan secara intensif agar BMT di Kabupaten Banyumas cepat berkembang dan mampu memberikan pelayanan yang optimal bagi masyarakat level bawah. BMT merupakan lembaga keuangan alternatif yang memiliki peran strategi dalam memberikan bantuan permodalan bagi masyarakat ekonomi lemah. Oleh karenanya, semakin kuat BMT maka akan berdampak pada kemampuan memberikan pemodal bagi kaum ekonomi lemah.

### b. Peran memberikan Pelatihan pengelolaan BMT

Pelatihan bagi pengelola BMT baik mengenai manajemen, strategi mengembangkan jaringan, pengelolaan aset, manajemen kredit dan ketrampilan lain yang dapat meningkatkan kemampuan praktisi BMT sangat membantu BMT meningkatkan kinerja BMT. Keterbatasan dana yang dimiliki BMT menyebabkan kemampuan mereka untuk melatih karyawannya sangat terbatas, sehingga kesempatan bagi praktisi BMT dalam mengembangkan kemampuannya sangat kurang, sehingga diperlukan pihak lain seperti pemerintah dan sektor perbankan

untuk memfasilitas kesenjangan tersebut.

c. Peran pemberian Kepastian hukum bagi BMT

Dasar hukum yang jelas dan tetap merupakan landasan penting dalam operasionalisasi BMT. Dasar hukum yang selama ini digunakan sebagai dasar pengelolaan BMT masih mengacu pada peraturan mengenai mengenai pengelolaan koperasi. BMT dalam aturan tersebut masuk dalam kategori koperasi sehingga harus tunduk pada aturan-aturan pengelolaan BMT. Padahal apabila ditilik dari pengelolan dan asasnya BMT memiliki banyak perbedaan dengan Koperasi. Belum Adanya dasar hukum yang secara spesifik mengatur mengenai BMT menyebabkan BMT tidak memiliki dasar hukum yang kuat, sehingga eksistensi BMT masih sering dipertanyakan oleh banyak kalangan.

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

Dari paparan di atas, bisa disimpulkan. *Pertama*, Pemaknaan profesionalisme yang banyak ditemukan di lapangan menunjukkan, bahwa kebanyakan praktisi BMT memberikan pandangan yang bersifat praktis. Profesionalisme praktisi BMT cenderung dimaknai dalam konteks kualitas pelayanan yang diberikan oleh BMT terhadap nasabahnya. Artinya, tolok ukur profesionalisme yang paling besar terletak pada kualitas pelayanan. Kecenderungan pandangan yang demikian muncul karena dilatarbelakangi oleh refleksi para praktisi BMT terhadap persaingan bisnis lembaga keuangan,

dimana diantara lembaga-lembaga keuangan yang ada saling bersaing dalam hal pelayanan. Semakin bagus pelayanan yang diberikan, maka dianggap lebih profesional. Padahal, yang seharusnya menjadi tolak ukur profesionalisme praktisi BMT adalah dalam hal penguasaan konsep keuangan syari'ah, baik secara teoritis maupun praktis. Inilah yang membedakan BMT dengan lembaga keuangan lainnya.

Dalam penelitian ini wacana profesionalisme praktisi BMT yang dikaitkan dengan kemampuan, pengetahuan, penguasaan konsep-konsep keuangan syari'ah tidak muncul. Justru yang paling banyak muncul, adalah refleksi para praktisi BMT terhadap potret dan tantangan usaha yang dijalaninya. Sementara, refleksi terhadap kualitas pengetahuan mengenai konsep keuangan syari'ah sebagai kekhasan BMT kurang mendapat perhatian serius. Seharusnya, profesionalisme BMT yang paling utama harus dikaitkan dengan kemampuan memiliki pengetahuan dan pemahaman yang komprehensif tentang konsep lembaga keuangan yang berbasis pada ekonomi-syari'ah.

*Kedua*, Ada beberapa faktor yang mempengaruhi terhadap profesionalisme praktisi BMT, yaitu: (1) Pemahaman terhadap Konsep Keuangan Syari'ah. (2). Kendala Operasional Sistem Keuangan Syari'ah. (3). Manajemen SDM (Pembagian Peran dan Fungsi). (4) Penampilan (*Performance*) BMT di antara Persaingan Bisnis Perbankan. (5) Ketidaksiesuaian antara Jumlah Tabungan dan Pembiayaan. (6) Nisbah Bagi Hasil

Yang Kurang Menguntungkan Nasabah. (7) Mudharabah Yang Kurang Menjadi Prioritas BMT. Sementara, diantara kebutuhan-kebutuhan untuk meningkatkan profesionalisme antara lain; (1) Penguasaan Konsep Keuangan Syari'ah dari segi teori maupun dari segi prakteknya. (2) Kemampuan Melakukan uji kelayakan usaha dengan sangat baik. (3) Kemampuan menjelaskan konsep keuangan syari'ah secara baik. (4) Kemampuan dalam penggunaan Sistem komputerisasi pelayanan BMT. (5) Peningkatan pelatihan-pelatihan Perbankan Syari'ah secara kuantitas dan kualitas. (6) Pengembangan produk-produk BMT secara lebih variatif dan menarik.

Dalam rangka mendorong profesionalitas praktisi perlu adanya keterlibatan baik dari internal organisasi maupun eksternal organisasi. Dari internal organisasi hal yang dapat digunakan dilakukan dalam meningkatkan profesional praktisi antara lain: pelatihan manajemen pengelolaan BMT, perbaikan pola rekrutmen pegawai, standarisasi SOP untuk BMT. Dari pihak pemerintah upaya yang dapat dilakukan yaitu: peran pembinaan dan pendampingan Bagi BMT, peran memberikan pelatihan pengelolaan BMT, peran pemberian kepastian hukum bagi BMT.

Penelitian ini dilakukan secara eksploratori dengan menggunakan pendekatan kualitatif, disadari bahwa hasil penelitian ini tidak dapat digeneralisasi untuk BMT pada wilayah lain dengan kemungkinan karakteristik yang berbeda, sehingga penelitian dengan

area yang lebih luas akan memberikan justifikasi temuan yang lebih komprehensif. Penelitian dimasa yang akan datang perlu pengujian secara kuantitatif mengenai berbagai faktor yang berperan penting dalam meningkatkan profesionalisme praktisi BMT guna mendapatkan hasil generalisasi berebagai temuan penelitian ini.

#### DAFTAR PUSTAKA

Agustianto, 2007. <http://www.pesantrenvirtual.com/index.php/ekonomi-syariah>. Islahi, Abdul Azim. 1997. *Economic Concept of Ibn Taimiyah*, London: The Islamic Foundation.

Al Barra, Diyana. 2006. Evaluasi Akuntansi Praktik Penghimpunan Dana Dan Pembiayaan Di BMT Yogyakarta (*Studi Kasus Pada BMT Artha Mulia Insani Dan BMT Al-Ikhlas Yogyakarta*). Skripsi. Universitas Islam Indonesia. [rac.uui.ac.id/server/document/Public](http://rac.uui.ac.id/server/document/Public).

Supriyanto, Didik, "Memperkuat Organisasi Pustakawan di Era Global", Makalah disampaikan pada *Seminar Ikatan Pustakawan Indonesia*, pada 5 November 2001.

Widodo, Hertanto. 1999. *Panduan Praktis Operasional Baitul Mal wat Tamwil (BMT)*, Bandung: Mizan.

<http://ekonomisyariah.site40.net/2008/10/baitul-maal-wa-tamwil-bmt/>, diakses tanggal 19 Mei 2009

- Istar Abadi dkk, t.t., *Pedoman Pengelolaan BMT*, Jakarta: Pustaka PKSP.
- Karnaen Perwataatmadja dan Muhammad Syafi'i Antonio, 1992, *Apa dan Bagaimana Bank Islam*, Yogyakarta: Dana Bhakti wakaf.
- Lexy J. Moleong, 1994, *Metodologi Penelitian Kualitatif*, Bandung: Penerbit P.T. Remaja Rosdakarya.
- Aziz, M. Amin "Prospek BMT Berbadan Hukum Koperasi," dalam Baihaqi Abd. Madjid dan Saifuddin A. Rasyid (ed.), 2000, *Paradigma Baru Ekonomi Kerakyatan Sistem Syariah: Perjalanan gagasan & Gerakan BMT di Indonesia*, Jakarta: PINBUK.
- Miles, Matthew.B and Haberman, A. Michael.2007. Analisis Data Kualitatif, Penerjemah: Cecep Rohendi Rohidi, Universitas Indonesia Press, Jakarta
- Mu'alim, Amir dan Abidin, M. Zainal* .2005. Profesionalisme Praktisi BMT Di Kota Yogyakarta Dan Kabupaten Sleman. *Millah Vol. IV, No. 2*.
- Pedoman Cara Pembentukan BMT, Jakarta: PINBUK. Pusat Inkubasi Bisnis Usaha Kecil. 2006. *Pedoman Penilaian Kesehatan BMT: Baitul Maal wat Tamwil Balai Usaha Mandiri Terpadu*, Jakarta: PINBUK.
- Pusat Inkubasi Bisnis Usaha Kecil. 2006. *Peraturan Dasar & Contoh AD-ART Maal wat Tamwil Balai Usaha Mandiri Terpadu*, Jakarta: PINBUK.
- Sekaran, Uma. 2003. *Research Methods For Business*. Fourt Edition. John Wiley& Son, Inc
- Tim Pengembangan Perbankan Syariah Institut Bankir Indonesia, 2002, *Konsep,Produk dan Implementasi Operasional Bank Syariah*, Jakarta: Djambatan
- Pujiastuti, Umi.1999. *Pendiri dan Pengelola BMT di Lingkungan Pondok Pesantren*, Jakarta: Depag
- Zaenal A, STP, "Menilai Tingkat Kesehatan BMT Dari Aspek Manajemen", dalam [www.tazkiaonline.com](http://www.tazkiaonline.com). Diakses pada 27 Mei 2004.
- Zulkieflimansyah.2007.<http://zulkieflimansyah.com/in/pembekalan-wawasan-bmt-ibu-mandiri.html>
- [www.geocities.com/gardaera2000/Bmt.doc](http://www.geocities.com/gardaera2000/Bmt.doc) diakses tanggal 2 mei 2009 jam 09.000 WIB